

Nos 25 contrats labellisés Meilleurs PER parmi 114 existants (suite page 82)

	NOM DU CONTRAT Établissement	FRAIS SUR VERSEMENT (en %)	FRAIS DE GESTION SUR UC (en %)	FRAIS DE GESTION DU SUPPORT EN EURO (en %)	PERFORMANCE DU FONDS EURO EN 2025 (en %)	PERFORMANCE DE LA GESTION À HORIZON (en %)					
						DÉFENSIF		ÉQUILIBRÉ		OFFENSIF	
						2025	Sur 3 ans	2025	Sur 3 ans	2025	Sur 3 ans
LES PER EN LIGNE	Bourse Direct PER Bourse Direct	0	0,65	0,8	3,4	2,26	4,87	4,33	6,85	6,67	8,62
	Cashbee PER Cashbee	0	0,8	0,8	3,55	3,98	—*	4,52	—*	6,29	—*
	Corum PERlife Corum	0	0	0,6	4,1	4,39	5,88	4,45	6,47	4,58	7,06
	Fortuneo PER Fortuneo	0	0,5	0,7	3,2	3,14	—*	6,96	—*	6,65	—*
	Linxea Spirit PER Linxea	0	0,5	2	3,08	8,28	4,47	10,82	5,56	11,85	5,75
	Lucya Abeille PER Lucya	0	0,6	0,6	2,96	4,81	6,54	8,52	10,88	9,16	12,64
	Matla BoursoBank	0	0,87	0,87	3,5	6,49	9,46	7,48	11,15	8,51	13,46
	MIF PER MIF	0	0,6	0,6	3,55	3,89	6,44	4	7,55	4,14	8,68
	PER Gedeon KaribU Gestion	0	0,75	0,75	4,75	6,68	—*	10,32	—*	13,68	—*
	Placement-direct Retraite ISR Placement-direct	0	0,5	0,6	4	1,06	7,06	1,2	9,04	1,24	9,66
	Suravenir PER Suravenir	0	0,6	0,8	3	7,32	5,49	9,86	6,54	9,62	6,55

LES PER À POINTS	NOM DU CONTRAT Établissement	VERSEMENT MINIMAL À L'OUVERTURE (en euros)	FRAIS SUR VERSEMENT (maximum, en %)	FRAIS DE GESTION DU SUPPORT EURO (en %)	FRAIS D'ARRÉRAGES SUR RENTE (en %)	PERFORMANCE DU FONDS EURO (en %)			
						2023	2024	2025	Moyenne sur trois ans
	Garance Sérénité Garance	50	3	0,9	0	3,5	4,5	3,5	3,83
	PER Corem UMR	50	2	0,37	1	5,01	3,62	3,94	4,19
	PER Médicis Médicis	37,5	1,5	0,5	0,5	5,61	3,74	3,48	4,28
	Préfon Retraite Préfon	21,5	1	0,7	0	2,9	3	3,2	3,03

* Contrats créés en 2024 ou 2025.

SOURCE : FINANCIAL STUDIES.

►►► *souhaitons en dynamiser la collecte*, annonce Olivier Sanson, directeur général d'Ampli Mutuelle. *Même si le climat actuel est peu propice à l'épargne bloquée, notre pays est résilient et je suis sûr qu'il décidera des réformes qui s'imposent.* » D'ailleurs, la collecte est en forte progression : 2025 a été une année faste et 2026 suit pour l'instant cette lancée. Le pouvoir d'achat en berne et la flambée du prix de l'énergie n'ont pas encore eu beaucoup de conséquences négatives : « *Quelques clients ont suspendu temporairement leurs versements programmés cet été, mais c'est un épiphénomène* », reconnaît

le patron d'un acteur en ligne qui compte sur la fin d'année, traditionnellement propice aux souscriptions. Les jeunes actifs sont les premiers visés : « *Il faut les inciter à ouvrir un PER le plus tôt possible*, ajoute Sophie Vannier, directrice générale de Generali Retraite. *D'autant plus qu'ils peuvent s'en servir pour acquérir leur résidence principale. Mais il faut ensuite les conseiller au mieux pour faire évoluer ce contrat en fonction de leurs besoins.* » Mais comment choisir parmi la centaine de produits que proposent tous les acteurs du marché ? Pour y voir plus clair, *Challenges* et son parte-

naire Financial Studies décernent chaque année depuis 2021 un label aux meilleurs d'entre eux, qu'ils soient banques de réseau, mutualistes ou acteurs en ligne. Les 25 lauréats de 2026 affichent de très belles performances, entre 35% et 40% supérieures à la moyenne sur les différents profils de gestion, et des frais moins élevés – 20% à 94% selon les couches de frais. « *Il y a toujours une hétérogénéité sur les frais, mais par le jeu de la concurrence, la tendance est à la baisse* », relève David Farcy, associé fondateur du cabinet de conseil Périclès. Quatre de nos lauréats (Société générale, Ampli Mutuelle, ►►►