

Courtage en ligne, le chemin le plus court entre les marchés et vous

Que vous fassiez déjà partie de l'univers des boursiers sur Internet ou que vous vous apprêtiez à franchir le pas, découvrez le meilleur du e-courtage.

12

courtiers, généralistes ou spécialistes des produits dérivés, passés au scanner pour vous aider à choisir.

Les courtiers en ligne reviennent sur le devant d'une scène désertée au début de la décennie avec l'éclatement de la sphère de l'économie virtuelle. Grâce à l'évolution des technologies – même si des bugs sont toujours possibles –, aux exigences des investisseurs actifs et à la compétitivité des tarifs, ils ont de nouveau poussé leurs pions sur le grand échiquier des transactions. Depuis quelques années, l'essor du marché du CFD⁽¹⁾ et l'augmentation du nom-

bre d'intervenants sur le Forex⁽²⁾ ont favorisé la reconstitution de leurs fonds de commerce. De nouveaux acteurs ont aussi fait leur apparition. Certaines structures sont des généralistes. D'autres se focalisent sur un ou deux segments de marché. Le dernier entrant, iDealing, couvre pour sa part toute la palette des possibilités. Le nombre des traders particuliers aurait dépassé en France la barre des 20.000 personnes. Nous anticipons une augmentation de ce chiffre de 50 %

dans les prochaines années. Nous avons passé au scanner douze courtiers. Chacun dispose de points forts et d'avantages compétitifs. A vous de voir lequel correspond le mieux à votre profil. ■

M. L. et P. E.

⁽¹⁾ De l'anglais *contract for difference*, ou contrat sur différence : instrument financier dérivé non coté en Bourse, livré par des courtiers spécialisés. Il permet de réaliser un gain ou une perte sur la variation – à la hausse comme à la baisse – du cours d'une action ou de tout autre actif sous-jacent, avec un effet de levier.

⁽²⁾ Foreign Exchange, ou marché des changes.

Les courtiers généralistes

BFORBANK www.bforbank.com

• **Joue sur toute la gamme**

 **BERTRAND MISEREY**, responsable de l'offre Bourse de BforBank :
« Une offre complète à un tarif compétitif »

Notre point fort est une offre complète (prix, produits, services) à un tarif compétitif, sans pour autant renier la qualité de l'accompagnement : une offre « premium » pour les clients débutants et « advanced » ainsi que « trader » pour les experts. Elles diffèrent par le contenu. Dans le premier cas, le client reçoit par e-mail les valeurs préférées du bureau d'analyse financière belge Excess Return. Sur son site, il trouve aussi les valeurs qui ressortent selon le consensus des analystes. Dans le second cas, le client confirmé accède aux analyses fondamentales de Cheuvreux et aux outils d'analyses graphiques. Tous nos clients bénéficient de tarifs attrayants (d'un plancher de 3 € par ordre à un taux de 0,12% pour la fraction supérieure à 7.700 €) et d'une ligne téléphonique dédiée où ils ont pour interlocuteurs des professionnels de la Bourse qui peuvent les accompagner dans leurs choix. ■

BINCK.FR www.binck.fr
Pour ceux qui aiment l'action

• **Mise sur la vitesse**

 **SERGE DOMEQCQ**, directeur général adjoint de Binck.fr :
« Des tarifs bas avec un service premium »

Nous sommes un des rares spécialistes du courtage en ligne. Cela nous permet de proposer une plate-forme de passage d'ordres rapide (moins d'une seconde par exécution) et fiable. Notre tarification est aussi très compétitive, simple et transparente : 2,50 € pour un ordre de moins de 1.000 €, 5 € jusqu'à 5.000 €, 7,50 € jusqu'à 7.500 €, 10 € jusqu'à 10.000 € et 0,1% au-dessus. Aucuns autres frais ne sont prélevés. L'attente pour joindre au téléphone un chargé de clientèle expert en Bourse est de moins de quinze secondes et une réponse est apportée en moins de deux heures à un e-mail. Nous offrons des analyses techniques fournies par Surperformance, des analyses fondamentales issues de Reuters et des outils d'aide à la décision uniques comme ProScoring, un classement quotidien des valeurs à partir de données Reuters. Enfin, nous formons à la Bourse 1.000 personnes par mois. ■

0,1%

C'est le taux appliqué chez Binck.fr pour les ordres de plus de 10.000 €.



www.boursedirect.fr

• Bas prix pour tous



CATHERINE NINI,
présidente-directrice de Bourse Direct :

« Une offre tarifaire très attractive »

L'avantage de Bourse Direct se situe indéniablement au niveau de son offre tarifaire très attractive. Ainsi, pour les investisseurs particuliers traditionnels, nous facturons seulement 0,99 € pour un ordre d'au maximum 1.100 € et 0,09% pour un ordre compris entre 1.101 € et 100.000 €, avec un plafond à 12 €. Il n'y a pas de minimum d'ordres à effectuer par mois. Ce tarif, valable sur Nyse Euronext Paris, Amsterdam et Bruxelles, n'a pas impacté la qualité du service qui se caractérise par un carnet d'ordres intégrant la meilleure exécution, des outils d'aide à la décision, des formations gratuites et une salle de marché. Pour les traders actifs, nous proposons différents packs (à partir de 5 € l'ordre jusqu'à 100.000 €) ou un tarif dégressif. Ils bénéficient de la plate-forme TradeBox exclusivement dédiée au passage d'ordres et du report de position gratuit pour les ordres au SRD. Enfin, tous nos clients profitent de la gratuité des droits de garde. ■



www.boursorama.com

• A la pointe de l'information



PATRICK SOMMELET,
directeur général adjoint de Boursorama :

« Des fonctionnalités inégalées »

Notre atout principal réside dans l'étendue de l'information et en plus des fonctionnalités que nous proposons à nos clients. En effet, ceux-ci bénéficient de toute la richesse du site Boursorama.com, qui compile plus de 10.000 nouvelles quotidiennes. Ainsi, par exemple, les fiches consacrées aux valeurs sont très détaillées. Nos outils et nos services sont innovants et performants. C'est le cas de ProRealTime, qui offre des analyses chartistes et la possibilité de passer des ordres à partir de graphiques. Nous sommes aussi les seuls à proposer pour les warrants une plate-forme directe avec l'émetteur, avec à la clé des horaires de trading étendus et une économie systématique de 1 €. De même, nos clients peuvent passer des ordres « intelligents » sur ces produits. Je signale également que la plupart de ces outils sont disponibles sur smartphone. Pour autant, nous sommes bien positionnés sur les tarifs, que ce soit pour les traders très actifs comme pour les boursicoteurs plus novices. ■



► (suite de la page 31)

1,95€

C'est le coût d'un trade standard chez Cortal Consors.



CORTAL CONSORS
BNP PARIBAS

www.cortalconsors.fr

• Innove tous azimuts



BENOÎT GOMMARD,

directeur général de Cortal Consors :

« Nous avons lancé le Facebook de la Bourse »

Internet a révolutionné l'accès à la Bourse. La procédure de passage d'ordres est beaucoup plus rapide et beaucoup moins chère. Chez Cortal Consors, un trade standard coûte 1,95 €. Nous fournissons aux clients actifs des outils technologiques qui leur permettent d'intervenir en temps réel. Certains vont jusqu'à nous chronométrer ! Nous avons une originalité qui consiste à proposer un choix entre des valeurs cotées sur Euronext et tradables via Tradegate, une plateforme d'exécution privée, avec 1 € de moins par opération. De surcroît, la plage horaire de traitement des ordres est plus étendue : de 8 heures à 22 heures. Parmi nos points forts, il faut également signaler le conseil, l'accompagnement et le suivi personnalisé, grâce à B*Capital. Nous avons, en outre, lancé en France, en Allemagne et en Espagne le Facebook de la Bourse : Hopee.fr. Cette communauté regroupe déjà plus de 50.000 membres. Particuliers et professionnels y donnent des recommandations, qui sont évaluées et classées par un système de notation. ■

Frais de courtage en ligne pour un ordre de 5.000 € sur les actions étrangères

Coût de l'ordre passé par Internet sur les différentes places boursières



Les frais des ordres passés par Internet auprès de courtiers en ligne peuvent être en moyenne environ deux fois moins élevés que les frais appliqués aux ordres Internet par les banques de réseau.



FORTUNEO
BANQUE

www.fortuneo.fr

• Un tarif pour chaque profil



PASCAL DONNAS,

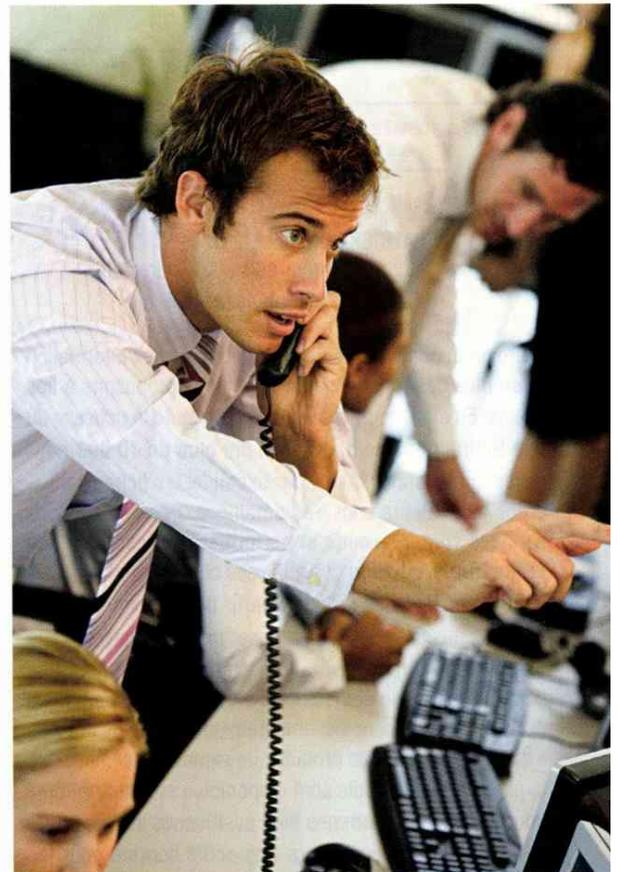
président de Fortuneo :

« Des services de qualité »

Depuis plus de douze ans, Fortuneo est connu pour offrir des tarifs très compétitifs adaptés à chaque client, qu'il soit épargnant ou expert. Ce dernier a d'ailleurs la possibilité de changer de tarif à tout moment parmi six possibilités. Fortuneo est également réputé pour proposer gratuitement le rafraîchissement des pages, le temps réel et de nombreux outils experts comme par exemple Live Trader, une véritable salle de marché à domicile. De même, les clients ont à leur disposition l'essentiel de l'information pour gagner du temps dans leur prise de décision ou encore des analyses techniques et fondamentales. Fortuneo a également été élu ces deux dernières années meilleur service clients parmi les banques en ligne. Enfin, deux facteurs rassurants pour l'épargnant : Fortuneo appartient à un grand groupe solide, Crédit Mutuel Arkéa, et la gestion des comptes est assurée en France, avec un contrôle régulier par les autorités françaises. ■

N°1

Fortuneo a été élu meilleur service clients parmi les banques en ligne.



Internet a révolutionné l'accès à la Bourse en mettant à disposition l'essentiel de l'information pour des prises de décision rapides.



4%

C'est la part de marché que compte conquérir iDealing en quatre ans.

iDealing.com www.idealing.com

• **Le nouveau venu**



LEE FOSTER BOWMAN,
 fondateur, directeur général d'iDealing :
 « Nous offrons toute la gamme des possibilités à prix cassés »

Les tarifs d'iDealing sont les plus compétitifs pour les ordres de moins de 24.000 € et pour ceux de plus de 100.000 €. Dans cette fourchette, nous sommes le numéro deux. Pour un investisseur qui a pris sa décision, l'important est le coût de la transaction. Tous nos systèmes sont développés en interne. Ce qui explique que nous avons dû prendre notre temps pour nous implanter en France, après onze ans d'existence au Royaume-Uni, avec une promotion qui consiste à offrir une année de courtage gratuit, plus le remboursement des frais de transfert vers iDealing (pour tout compte ouvert d'ici à fin juin 2012). Nous donnons un accès aux marchés des devises et des CFD, des contrats à terme et des options, ainsi qu'aux marchés traditionnels : actions, obligations, ETF, warrants, certificats. Nos clients sont protégés par la réglementation britannique et, grâce à une assurance privée, à concurrence d'un million de livres (soit près de 1.250.000 €) par réclamation. Nous espérons conquérir 4% de part de marché en quatre ans. ■

Dégressivité des tarifs chez BNP Paribas

Bnparibas.net propose une tarification dégressive des ordres de Bourse sur Euronext Paris-Amsterdam-Bruxelles. La banque comptabilise le nombre d'ordres par trimestre civil.

Le taux de commission proportionnelle (sauf pour les petits ordres pour lesquels le minimum de perception reste fixé à 7,30 €) est calculé en fonction du nombre de transactions :

- 0,55 % jusqu'à 5 ordres ;
- 0,495 % (- 10 %) de 6 à 15 ordres ;
- 0,44 % (- 20 %) pour 16 ordres et plus.

Avec cette nouvelle tarification, BNP Paribas souhaite rapidement devenir la « meilleure banque » sur Internet et mobile.

Les spécialistes des produits dérivés

CMC Markets www.cmcmarkets.fr

• **A l'assaut des matières premières**



FABRICE COUSTÉ,
 directeur général de CMC Markets France :
 « Nos clients apprécient les produits à effet de levier »

Créé en 1989 au Royaume-Uni, CMC Markets est présent dans dix-sept pays. Nous offrons un accès à 3.500 supports, avec les cours en temps réel. Nous couvrons les principaux segments de marché : actions, obligations (Bund allemand...), matières premières (blé, maïs, soja, pétrole...), etc. Le CFD est d'une grande simplicité. Les investisseurs qui l'ont découvert ne reviennent pas en arrière ! Avec 0,7 pip (*price interest point*, ou plus petite unité de la variation du cours d'une paire de devises) sur l'euro/dollar, 1,5 point sur le Cac 40 et une commission de 0,04% sur les actions, nos tarifs sont beaucoup moins élevés que ceux affichés par les banques en ligne. Par ailleurs, nous mettons l'accent sur la pédagogie, avec des séminaires ou des webinaires, des formations en ligne et, en exclusivité, des séances de coaching individualisé. ■

17

C'est le nombre de pays dans lesquels est présent CMC Markets.

Coût moyen des ordres sur les actions (Euronext Paris) passés par Internet

Montant de l'ordre	Site d'une banque à réseau		Courtier en ligne	
	En euros	En %	En euros	En %
1.000 €	7,40 €	0,74 %	6,20 €	0,61 %
5.000 €	25 €	0,50 %	13,90 €	0,28 %
10.000 €	47 €	0,47 %	21,60 €	0,22 %

Source : AMF.




www.fxcm.fr

• Un accès direct au marché des changes



ILIÈS LARBI,
directeur général de FXCM France :
« Grâce aux volumes traités,
notre tarif est extrêmement bas »

FXCM a été fondé en 1999, à New York. Avec une spécialité : le trading sur devises en accès direct sur les marchés. Nous sommes cotés en Bourse au Nyse. En termes de volumes de transactions, nous sommes numéro 1 à travers le monde, d'après le rapport de Forexmagates, et numéro 1 en France sur le Forex, d'après l'étude d'Investment Trends. En France, nous sommes aujourd'hui une quinzaine de personnes. Trois d'entre elles sont dédiées à la formation clients. En plus des informations fournies *via* le site, nous organisons régulièrement des réunions. Le marché des changes est ouvert 24 heures sur 24. Il est le plus liquide. Nous travaillons avec plus de douze banques qui nous envoient leurs prix sur lesquels nos clients traitent directement. Nous sélectionnons les meilleurs prix que nous transmettons sur notre plate-forme. Nous ne sommes pas teneurs de marché. Du fait des volumes traités, notre tarif de courtage est extrêmement bas : 1,40 € environ sur la paire euro/dollar, par exemple, pour une taille de 10.000 €. ■


www.igmarkets.fr

• Pionnier des CFD



GWÉNAËL MOY,
directeur général d'IG Markets France :
« Ce que nous proposons est d'une extrême
simplicité »

IG Markets est le premier à s'être lancé en France dans les marchés du Forex et des CFD, en 2007. Nous avons développé une offre de services qui, auparavant, était réservée aux salles de marché. Depuis, il n'y a pas eu d'autre véritable innovation dans le domaine du courtage en ligne. L'un de nos grands points forts réside dans l'extrême simplicité de ce que nous proposons. Il faut aussi souligner que nos frais de transaction sont très bas. Par exemple, nous appliquons une commission fixe de 10 € – quel que soit le montant de l'investissement sur les actions – jusqu'à 100.000 €. Pour ceux qui le souhaitent, nous avons mis en place un accompagnement pédagogique. Nos clients réalisent 350.000 transactions par mois. Notre leadership est renforcé par un partenariat qui permet à Bourse Direct et à Fortuneo, pour leur offre concernant les CFD et le Forex, d'utiliser notre technologie. Enfin, l'entreprise, dont l'origine remonte à 1974, est cotée à la Bourse de Londres. Elle se doit d'être transparente. ■

350.000

C'est le nombre de transactions effectuées par mois par les clients d'IG Markets.


www.saxobank.com

• Au-delà du Forex



PIERRE-ANTOINE DUSOULIER,
président de Saxo Banque France :
« Nous sommes prêts pour la révolution
de l'Internet nomade »

Cambiste.com, société que j'ai fondée en 2006, devient Saxo Banque France en 2008, première banque française à proposer un accès au marché des CFD. Il faut noter que l'établissement relève du dispositif français de garantie des dépôts et de l'épargne. Le groupe, dont le siège social est à Copenhague, emploie 1.500 personnes, dont 750 informaticiens. Notre technologie nous permet de proposer un accès à tous les marchés *via* un compte unique. Elle permet de négocier, en temps réel, devises, CFD, actions, *futures* (contrats à terme), options et autres dérivés. Les prix sont rafraîchis jusqu'à quatre fois par seconde. Nos tarifs sont très compétitifs, mais nous souhaitons que les particuliers ne viennent pas chez nous que pour cela. Nous mettons des outils à leur disposition et organisons des séminaires à leur intention. Nous travaillons aussi avec des partenaires en marque blanche. Dans notre catégorie, nous avons 19% de part de marché. Nous sommes prêts pour la prochaine révolution, celle des mobiles et des tablettes. ■


www.xtb.fr

• Répond toujours présent



DANIEL GRAVIER,
directeur des ventes de XTB :
« Nous accompagnons nos clients »

Présent sur le marché depuis dix ans, XTB est à la base d'un nouveau standard dans la relation et le suivi de des clients. L'accompagnement étant pour nous essentiel, nous nous devons de proposer des services et des produits dignes de leurs attentes. Côté produit, les CFD sont venus naturellement répondre à ce besoin, permettant à chacun d'investir sur une large variété d'actifs à bas coûts, tout en bénéficiant d'un effet de levier. Et, parce que la finance nécessite un « visage », que ce soit par e-mail, téléphone ou rendez-vous physique, un client obtient un point de contact très facilement avec un expert des marchés.

Nous offrons aussi un programme de formation complet, en partenariat avec des conférenciers prestigieux, et un accès privilégié à des analyses de marché effectuées par un bureau d'analyses indépendant. Nous serons simplement présents dans les bons comme dans les mauvais moments qui rythment la vie sur les marchés. ■

**Découvrez
notre
nouvelle
rubrique
« Forex »
sur
Investir.fr**

